

INTELIGENCIA EMOCIONAL



Área: General
Modalidad: Presencial
Duración: 30 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

es facilitar a los Directivos o cualquier persona que quiera mejorar el conocimiento de las competencias y habilidades básicas para mejorar la interacción con otras personas, sea su propio equipo de trabajo, clientes, proveedores, agentes sociales; conocer estrategias y técnicas de negociación y de hablar en público, liderazgo y motivación, etc. Conocer las principales técnicas y herramientas para lograrlo es el objetivo de este Curso.

CONTENIDOS

1. Introducción
2. El cerebro humano
3. La inteligencia Emocional y el coaching
4. Técnicas de venta basadas en la Inteligencia Emocional