

DESARROLLO DE COMPETENCIAS Y HABILIDADES PARA LA VENTA



Área: General
Modalidad: Presencial
Duración: 3 h
Precio: Consultar

[Curso Bonificable](#)
[Contactar](#)
[Recomendar](#)
[Matricularme](#)

OBJETIVOS

Que los participantes identifiquen las habilidades que necesitan para ganar autoconfianza en el proceso de la venta.
Que adquieran herramientas para el desarrollo de las mismas.

CONTENIDOS

Fortalezas y habilidades necesarias durante un proceso de venta.